

بسمه تعالی

کسب در آمد دلاری

ما می توانیم تعدادی اپلیکیشن بروی بازار اپلیکیشن های موبایل (همانند گوگل پلی و اپ استور) بارگذاری کنیم و از چند طریق کسب درآمد کنیم

کارهای که من انجام میدهم

تحقیقات بازار

انتخاب اپلیکیشن

انتخاب روش های درآمد زایی

کانال ها تبدیل دلار به ریال

بارگذاری اپلیکیشن ها: بصورت مطمئن با درجه اطمینان بالا در مارکت های موبایل (بدلیل تحریم ممکن است برخی اپلیکیشن ها حذف شوند)

برنامه نویسی برای ساخت اپلیکیشن مورد نظر

تحویل با سورس یا بدون سورس

(بدون سورس هم مسئله ای معمولا ندارد ولی با سورس خواهیم تحویل بگیریم)
معمولا قیمت ۲ تا ۸ برابر بسته به برنامه نویس سورس را تحویل می دهد و تازه ممکنه حق ساخت نسخه جدید ندهد فقط برای پشتیبانی فنی بتوانیم از آن استفاده کنیم زیرا هر کسی که سورس را داشته باشد می تواند خروجی بگیرد و اپلیکیشن بفروشد)

طراحی گرافیکی : که معمولا شامل طراحی ایکن , طراحی اسکیرین شات ها ,

طراحی محیط درونی اپلیکیشن , طراحی بنر های تبلیغاتی و ...

تبلیغات و مارکتینگ اپلیکیشن: به روش های مختلفی انجام خواهد شد و بیشترین هزینه معمولا برای این قسمت است

تحلیل و بررسی روند برنامه : که شامل موارد مختلف فنی و مارکتینگ هست و در بازه های زمانی روزانه هفته و ماهیانه باید بررسی شود و مخصوصا در یکماه اول باید بسیار زمان بگذاریم

این روند توسط ابزارهای مختلف برنامه نویسی و همچنین نرم افزارها مورد بررسی قرار می گیرند.

طراحی صفحات وب (صفحات عمومی و اختصاصی) بستگی دارد برخی مواقع تنها یک صفحه برای شرایط و قوانین نیاز است برخی مواقع وب سایت و صفحات اختصاصی

شبکه های اجتماعی : تبلیغات و اطلاع رسانی در کانال های اختصاصی خود اپلیکیشن و کانال های دیگران می تواند انجام بگیرد

توسعه نرم افزار : در بازه های زمانی مختلف و با توجه به بازخورد باید گرافیک و برنامه نویسی بروزرسانی شود و نسخه های جدیدی روانه مارکت شود

سئو : برای اپلیکیشن باید سئو اختصاصی انجام شود که شامل هزینه های مختلفی برای خود اپ در مارکت ها و وب سایت و صفحات آنها در شبکه های اجتماعی است

پشتیبانی : سیستم پاسخگویی به برخی مشتریان, یا اینکه مثلا ایمیلی از گوگل گرفت ایم (مشکل فنی) باید پاسخ بدهیم و ...

روش های مختلف فروش به مشتریان و پاسخگویی : برای بعضی برنامه ها مثله تلگرام های غیر رسمی نیاز است برخی خدمات را به مشتریان, روزانه فروش داشته باشیم و در اینجا یک ادمین نیاز است که تقریبا ۱۴ تا ۱۶ ساعت بتواند پاسخگو باشد و آنلاین بماند.

مدیریت اپلیکیشن ها و بررسی آنها : در بازه های زمانی ممکن است تعداد اپلیکیشن ها بسیار زیاد شود و مدیریت و بررسی آنها بسیار مهم است
برخی وقتا با توجه به تجربه من در برخی اکانت ها بیشتر از ۱۰۰ اپلیکیشن وجود دارد و نیاز است که به آنها رسیدگی شود.

استراتژی افزایش درآمد : با ایجاد استراتژی بررسی و تحلیل مداوم و توسعه نرم افزارها و غیره می توانیم این افزایش درآمد را بصورت سیر صعودی داشته باشیم سویچ کردن و ساخت نرم افزار های جدید و بروز و شناخت این بازار در اینکار بما کمک می کند

مثال : می توانیم بصوت پله ای چندین نرم افزار وارد مارکت کنیم و روی آن کار کنیم و با افزایش درآمد , از همین در آمد ها اپلیکیشن های بیشتری بسازیم فرض کند ما چند نوع اپلیکیشن داریم مثلا ۴ تای آنها ماهی ۳۰ میلیون بما میدهند در مجموع ۱۲۰ میلیون (بعد از مدت زمان ۵ ماه)و از طرف دیگر ۲۰ اپلیکیشن داریم که هر کدام در ماه بما ۳ میلیون می دهدکه در مجموع مبلغ ۶۰ میلیون است(بعد از مدت زمان ۴ ماه به این مبلغ رسیده) اما اپلیکیشن های دسته اول ۴۰ میلیون برای ما هزینه دارند و اپلیکیشن های دسته دوم ۱۰میلیون . پس استراتژی تعریف می کنیم تا بتوانیم از این بازخورد بهترین روش برای توسعه و ساخت روش های درآمد زایی و ساخت اپلیکیشن ها استفاده کنیم. برای کسب اطلاعات بیشتر و عقد قرارداد با من در ارتباط باشید.

با تشکر و احترام

مهرداد