

به نام خداوند بخشنده مهربان

سیستم مالی بانکی جدید

Neo Bank ++

## توضیح اولیه طرح :

با سلام و درود  
این فایل توضیحی برای آشنایی و مزیت های این طرح می باشد  
در صورتی که سرمایه گذار موافق این طرح باشد بعد از قرارداد  
محرمانگی و امضا شرایط قرارداد, طرح با جزییات بیشتر ارائه خواهد شد  
سرمایه گذار یا اسپانسر می تواند داخلی یا خارجی باشد

ما در حال ترجمه و ساخت دمو انگلیسی نیز می باشیم

## امروزه سیستم های بانکی بسمت نئو بانک ها پیش می روند

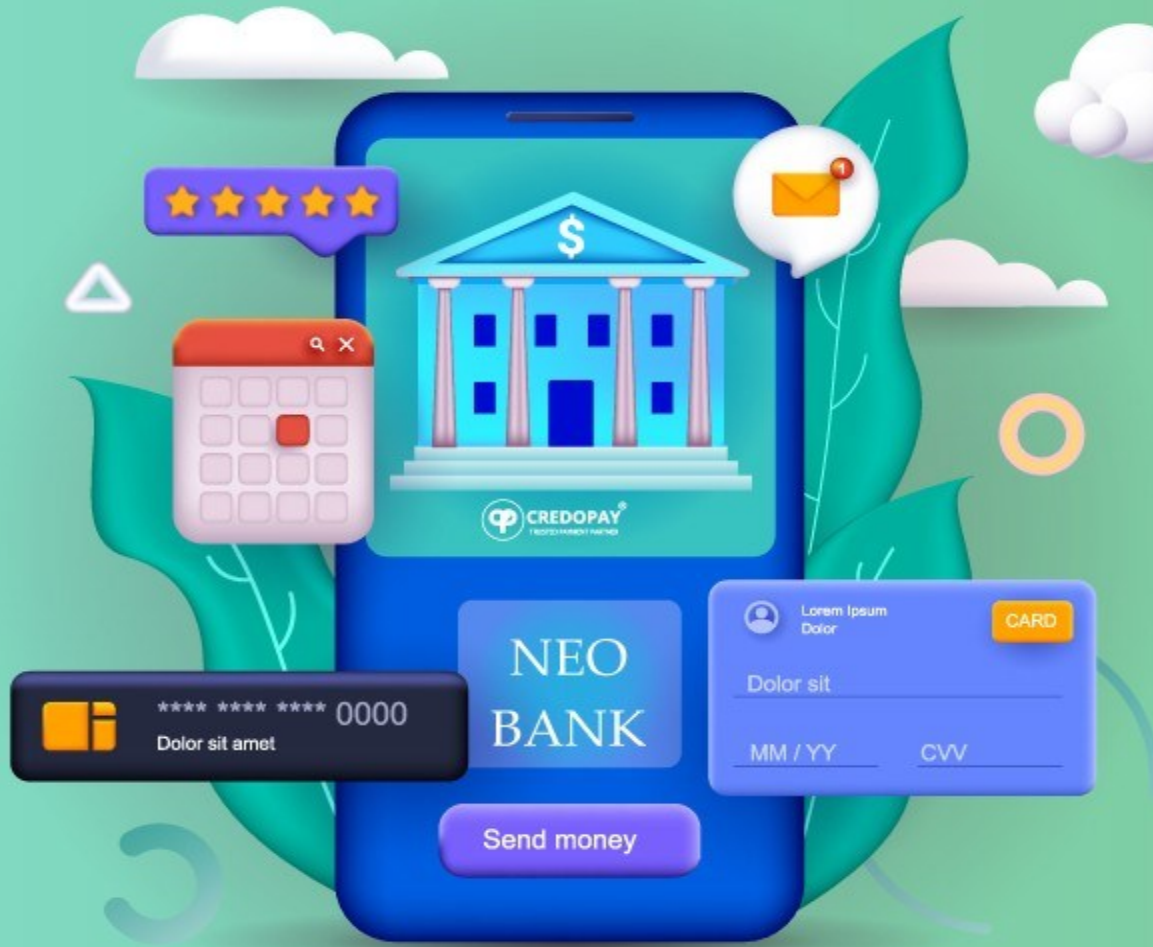
- خدمات غیر حضوری
- کارمندان بسیار کم
- بدون نیاز به ساختمان ها و هزینه های نگهداری زیاد
- و مزایایی بیشمار دیگر

### ○ مثال در ایران

✓ بانک رسالت

✓ Blubank

✓ Tobank



## مسئله چیست؟

- نسل بعدی نئو بانک ها چگونه است؟
- آیا می توانیم محصولی طراحی کنیم که سریعاً با بانک ها و نئو بانک ها رقابت کند؟
- آیا نئو بانک ها تمام نیازها و خدمات مالی بانکی را پوشش می دهند؟
- پازل بین نرم افزارهای مالی و بانکی چیست؟
- نئو بانک ها تا چه مقدار انعطاف پذیر هستند؟
- آیا با مشارکت بیشتر می شود بازارهای پولی جدیدی بوجود آورد؟
- این چه نوع مشارکتی خواهد بود؟ آیا محدودیتی دارد؟

...و

# راه حل چیست؟

- طراحی نسل بعدی نئو بانک ها یا حتی دو نسل بعدی
  - مشارکت با توسعه دهنده گان سیستم های مالی بانکی
  - طراحی شکل جدید محصولات مالی
  - طراحی راه حل های مالی در سیستم های نرم افزاری
  - ایجاد از ابزاری در نرم افزار برای حق انتخاب مشتری برای استفاده در هر کجا و هر شبکه بانکی مالی
  - ایجاد بستری نوین برای اتصال سیستم های مالی به **نئو بانک ++**
  - ایجاد پلتفرم شبکه اجتماعی اختصاصی جدید برای پویایی بیشتر
- ...

# Neo Bank ++

مشارکت با  
توسعه دهنده گان  
نرم افزار

راه حل های  
مالی جدید بر  
بستر نرم افزار

ایجاد محصولات  
جدید مالی

طراحی جدیدی  
برای نئو بانک ها

بستر جدید اتصال  
نرم افزار ها به  
سیستم ما

طراحی جدید  
شبکه اجتماعی  
مالی بانکی

ایجاد شبکه  
رقابتی و مشارکتی

هزینه مارکتینگ  
و تبلیغات  
کمتر





# رقبای مطرح و راه حل ما

( استراتژی ورود به بازار )

نئو بانک ++ را می توانیم در داخل و خارج ایران راه اندازی کنیم فقط کافی است حداکثر ۵ درصد تغییرات در آن دهیم و وارد بازار جهانی کنیم پس تفاوت و مزیت آشکاری با مابقی سیستم های مالی بانکی داخلی دارد.

تمامی بانک های داخلی و نئو بانک هابه نوعی رقیب ما هستند اما چون ما با استراتژی ورود مطمئن وارد بازار می شویم می توانیم این رقابت را به نفع خود رقم بزنیم

استراتژی ما اینست که ابتدا نسخه ای همانند نئو بانک های موجود وارد بازار مالی بانکی کنیم و همزمان نسخه های نئو بانک ++ را آماده کنیم و با مراحل تست های متعدد فنی و مارکتینگ برسانیم

# رقبای مطرح و راه حل ما

( استراتژی ورود به بازار )

وقتی که سیستم نئو بانک اولیه ما به پایداری خوبی رسید و تست های نئو بانک ++ ما نیز همزمان انجام شد و بازخورد مثبت گرفتیم نسخه های نئو بانک ++ را وارد بازار مالی بانکی کنیم چون سیستم ما کلا با نئو بانک های فعلی متفاوت خواهد بود پس تمایز زیادی خواهد داشت و بزودی رشد کاربران زیادی را تجربه می نماید و با تبلیغات موثر و هدفمند جذب کاربر حداکثری داخلی را خواهیم داشت و پس از آن می توانیم نسخه خارجی را با اسم و شکل جدید و شرکت متفاوت وارد بازار جهانی نماییم

# استراتژی دوم ورود به بازار

ما نسخه نئوبانکی که داریم به نئو بانک ++ ارتقا میدهیم و این نسخه را وارد مارکت می کنیم  
نئو بانک هسته اولیه نئو بانک ++ است پس بعد از حدود ۴-۶ ماه نسخه اول نئو بانک ++ آماده می شود  
در حین آماده سازی تیم مارکتینگ ما در همان زمان ۴-۶ ماه بروی مارکت آن برنامه ریزی و کار می کنند  
بعد از ورود به بازار چون کلا متفاوت با نئو بانک های موجود است این تفاوت آشکار می شود و بازاریابی و تبلیغات بسیار موثر خواهد بود.

# استراتژی سوم ورود به بازار

ما یک تا سه افزونه های نئو بانک++ که هزینه خیلی کمی می برد بعد از حدود ۲-۴ ماه آماده می کنیم و وارد بازار می کنیم این نسخه منهای نئو بانک است و فقط قسمت کوچکی می تواند باشد بطور مثال ۱-۳ قسمت از ۴۰ قسمت نئو بانک++ که بدون سیستم های بانکی مستقل ما نیز کار می کند. تا اینکار تست ورود به بازار باشد. و از لحاظ هزینه و مبلغ به نسبت خیلی کمی نسبت به دو استراتژی قبلی می باشد.

# رقبای مطرح و راه حل ما

در حال حاضر برخی اپلیکیشن ها که تعدادی خدمات مالی غیر متمرکز انجام می دهند محبوبیت زیادی دارند اما مسله اینجاست که بصورت تخصصی اینکار را انجام نمی دهند ولی با این حال رقابتی با بانک ها دارند مانند اپلیکیشن داخلی آپ که ماهیانه ۵۰۰ میلیارد تومان درآمد کسب می نماید

**نئو بانک++** تمام قابلیت های بانک ها و این نوع اپلیکیشن ها را دارد و این امکان را دارد که درآمدی بیشتر از هر نوع سیستم بانکی و اپلیکیشن های موجود را کسب نماید.

**نئو بانک++** همانند وسیله ای است که قابلیت سرعت چند برابری نسبت به رقبای خود را دارد.



# راه های درآمد

## POS & ATM & Port Payment

تراکنش ها و دیگر عملیاتی که از این طریق انجام می شود

## خدمات سفارشی و محصولات مالی

خدمات اختصاصی و سفارشی سازی شده نئو بانک++ که به کاربران ارائه می دهیم مانند تبدیل واحد های پولی خدماتی برای ارزهای دیجیتال همچنین محصولات مالی جدیدی که وارد بازار می کنیم

1

2

3

4

## همانند بانک ها

همانند بانک ها و نئو بانک ها از طریق ارائه سرویس ها تراکنش ها و ...

## مشارکت و توسعه

مشارکت توسعه دهنده گان اپلیکیشن ها وب سایت ها برای افزودن سرویس ها جدید و همچنین خدماتی که مثلا به نرم افزارهای مالی و وب سایت ها و اپلیکیشن های بزرگ انجام می دهیم

# تحلیل SWOT

## نقاط قوت

نوآوری و فناوری جدید  
ایجاد بازار برای خدمات و  
محصولات و روش های جذاب  
و جدید مالی



## نقاط ضعف

عدم بازخورد نمونه های دیگر  
در نسخه نئو بانک ++  
نیاز به ارتباطات و سرمایه  
گذار قوی برای اجرا  
دریافت مجوز ها و تبلیغات



## فرصت ها

چند گام جلوتر از رقبا باعث  
می شود بازار را زودتر بدست  
بگیریم و مخاطبین زیادی  
جذب کنیم



## تهدیدات

شرکت ها و بانک های بزرگ  
سریعا ممکن است ایجاد به  
کپی از محصول ما بکنند





# مهمترین هزینه ها

مهمترین هزینه های به چند قسمت تقسیم می شوند

- تولید نرم افزار
- توسعه و نگهداری
- اجاره و نیازهای استقرار افراد
- مجوز ها، ارتباطات و هزینه های ثبت داخلی و مرحله بعدی خارجی
- کارمندان
- تبلیغات، بازاریابی و بازرگانی
- و غیره

## مهمترین هزینه ها

برای تولید نرم افزار زمان ۲ سال در نظر بگیرید از طراحی و ایده پردازی اولیه تا طراحی محصول ، برنامه نویسی، تست و غیره هزینه ساخت نسخه اولیه نئو بانک ۱۴ میلیارد تومان و تا رسیدن به نسخه اولیه نئو بانک ++ ۲۸ میلیارد تومان برآورد شده است با هزینه مارکتینگ اولیه و دیگر هزینه ها در کل به ۴۰ میلیارد تومان برای ورود به بازار می رسد بعد از ورود به بازار نیاز به هزینه تبلیغات و مارکتینگ نزدیک ۲۰۰ میلیارد تومان است تا پس از آن نسخه نئو بانک ++ را وارد مارکت کنیم که در اینجا با توجه به استراتژی مارکتینگ تبلیغات انجام خواهد شد.

# روند ورود به بازار

بعد از اینکه تبلیغات برای نئو بانک انجام شد و نسخه نئو بانک ++ وارد شد هدف ما جذب ۵ میلیون کاربر برای نئو بانک ++ در سال اول است و تا سال سوم هدف ما جذب بیشتر از ۲۰ میلیون کاربر می باشد همچنین از سال دوم ما می توانیم نسخه خارجی را وارد بازار جهانی کنیم

**خبر خوب اینکه ما در زمان صرفه جویی کرده ایم**  
یعنی اینکه نسخه نئو بانک ما ۱۲ ماه زمان را طی کرده است و با طی زمانی حدود ۴ ماه نسخه اولیه را می توانیم وارد بازار مالی بانکی کنیم همزمان با این ۴ ماه می توانیم **نسخه نئو بانک ++** را شروع به برنامه نویسی و طراحی نماییم

# داشته های تیم ما

ما در حال حاضر تیم برنامه نویسی و توسعه و طراحی قوی در دست داریم

زیر ساخت برنامه نویسی داریم که سرعت کار ما را دو چندان می نماید همچنین تیمی جهت مارکتینگ و تبلیغات نیز به سرعت با متخصصینی که داریم برای همین کار ایجاد خواهیم کرد  
برای خدمات جستجو و سئو نیز همکاران مختلف و قوی در کنار ما خواهند بود

...

# ارزش گذاری سیستم مالی بانکی

برای مثال بانک ها و نئو بانک ها را می توانیم مثال بزنییم و همچنین مثلا اپلیکیشن آپ را که در بورس عرضه شده است که چه ارزشی دارند؟ بر آورد ما اینست که با ۵ میلیون کاربر داخلی و بین المللی حداقل ارزش سیستم ما به ۱/۰۰۰/۰۰۰/۰۰۰ میلیارد دلار خواهد رسید با ۱۰ میلیون کاربر به ۴/۰۰۰/۰۰۰/۰۰۰ میلیارد دلار و با ۴۰ میلیون کاربر ۱۰/۰۰۰/۰۰۰/۰۰۰ میلیارد دلار ارزش سیستم مالی بانکی ما خواهد بود و با افزایش این تعداد کاربر طبیعتا ارزش گذاری نیز چند برابر خواهد شد پیش بینی ما اینست که این سیستم قابلیت جذب ۱۰۰ میلیون کاربر بین المللی را خواهد داشت.

# پیش بینی مالی

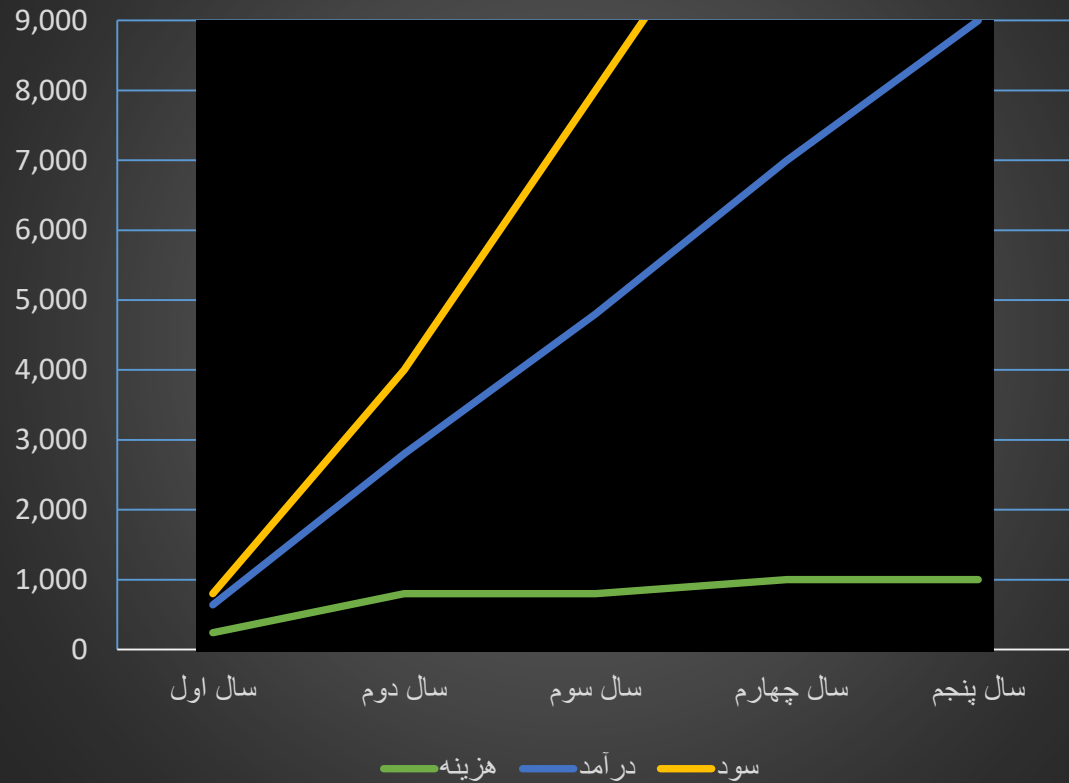
برآورد هزینه فایده در طی زمان فقط در بازار ایران

با اضافه کردن هر بازار مالی مشابه این درآمد دوبرابر میشود

همچنین در صورت افزایش هزینه مارکتینگ در بازه زمانی کوتاه تر

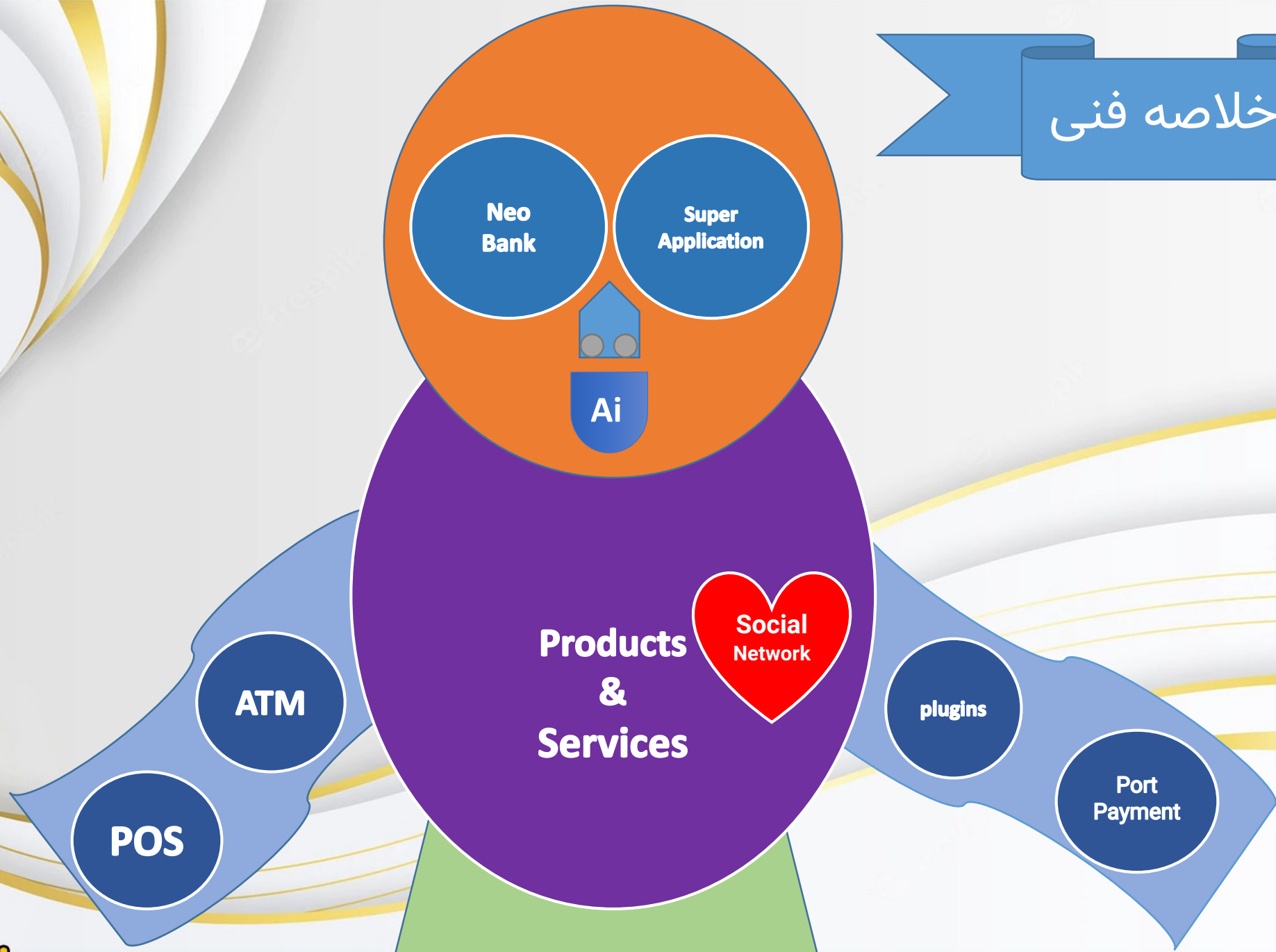
رشد سود آوری سریعتر خواهد شد

## تملیل هزینه فایده



میلیارد تومان	درآمد	هزینه	سود
سال ۱	۴۰۰	۲۴۰	۱۶۰
سال ۲	۲۰۰۰	۸۰۰	۱۲۰۰
سال ۳	۴۰۰۰	۸۰۰	۳۲۰۰
سال ۴	۶۰۰۰	۱۰۰۰	۵۰۰۰
سال ۵	۸۰۰۰	۱۰۰۰	۷۰۰۰

# خلاصه فنی



**Neo Bank ++**



**طراحی مجدد و شکل  
جدید محصول مالی بانکی**



**راه کار های نوین  
مالی بانکی**





## سخن پایانی

با جهانی شدن و افزایش اعتماد کاربران رشد سیستم مالی بانکی **نئو بانک ++** طبیعتاً بصورت جهشی خواهد بود. حتماً برای رسیدن به این هدف بزرگ تیم قوی فنی، بازرگانی و سرمایه‌گذاری حرفه‌ای نیاز است که همراه همدیگر باشند. در هر صورت سیستم به شکل پویایی طراحی شده است و این قابلیت پیشرفت سریع و جهشی در آن پیش‌بینی می‌شود و مطمئناً با افراد و تیم‌های حرفه‌ای قابل دستیابی خواهد بود.



با سپاس و احترام فراوان 

پایان

Neo Bank ++