

به نام خداوند بخشنده مهربان

سیستم مالی بانکی جدید

Neo Bank ++

مهر ماه ۱۴۰۱ - آبان ماه ۱۴۰۲

مقدمه

امروزه سیستم های بانکی بسمت نئو بانک ها پیش می روند

- خدمات غیر حضوری
- کارمندان بسیار کم
- بدون نیاز به ساختمان ها و هزینه های نگهداری زیاد
- و مزایایی بیشمار دیگر

○ مثال در ایران

✓ بانک رسالت

✓ Blubank

✓ Tobank



مسئله چیست؟

- نسل بعدی نئو بانک ها چگونه است؟
- آیا می توانیم محصولی طراحی کنیم که سریعاً با بانک ها و نئو بانک ها رقابت کند؟
- آیا نئو بانک ها تمام نیازها و خدمات مالی بانکی را پوشش می دهند؟
- پازل بین نرم افزارهای مالی و بانکی چیست؟
- نئو بانک ها تا چه مقدار انعطاف پذیر هستند؟
- آیا با مشارکت بیشتر می شود بازارهای پولی جدیدی بوجود آورد؟
- این چه نوع مشارکتی خواهد بود؟ آیا محدودیتی دارد؟

...و

راه حل چیست؟

- طراحی نسل بعدی نئو بانک ها یا حتی دو نسل بعدی
 - مشارکت با توسعه دهنده گان سیستم های مالی بانکی
 - طراحی شکل جدید محصولات مالی
 - طراحی راه حل های مالی در سیستم های نرم افزاری
 - ایجاد از ابزاری در نرم افزار برای حق انتخاب مشتری برای استفاده در هر کجا و هر شبکه بانکی مالی
 - ایجاد بستری نوین برای اتصال سیستم های مالی به **نئو بانک ++**
 - ایجاد پلتفرم شبکه اجتماعی اختصاصی جدید برای پویایی بیشتر
- ...

Neo Bank ++

مشارکت با
توسعه دهنده گان
نرم افزار

راه حل های
مالی جدید بر
بستر نرم افزار

ایجاد محصولات
جدید مالی

طراحی جدیدی
برای نئو بانک ها

بستر جدید اتصال
نرم افزار ها به
سیستم ما

طراحی جدید
شبکه اجتماعی
مالی بانکی

ایجاد شبکه
رقابتی و مشارکتی

هزینه مارکتینگ
و تبلیغات
کمتر



رقبای مطرح و راه حل ما

(استراتژی ورود به بازار)

نئو بانک ++ را می توانیم در داخل و خارج ایران راه اندازی کنیم فقط کافی است حداکثر ۵ درصد تغییرات در آن دهیم و وارد بازار جهانی کنیم پس تفاوت و مزیت آشکاری با مابقی سیستم های مالی بانکی داخلی دارد.

تمامی بانک های داخلی و نئو بانک هابه نوعی رقیب ما هستند اما چون ما با استراتژی ورود مطمئی وارد بازار می شویم می توانیم این رقابت را به نفع خود رقم بزنیم

استراتژی ما اینست که ابتدا نسخه ای همانند نئو بانک های موجود وارد بازار مالی بانکی کنیم و همزمان نسخه های نئو بانک ++ را آماده کنیم و با مراحل تست های متعدد فنی و مارکتینگ برسانیم

رقبای مطرح و راه حل ما

(استراتژی ورود به بازار)

وقتی که سیستم نئو بانک اولیه ما به پایداری خوبی رسید و تست های نئو بانک ++ ما نیز همزمان انجام شد و بازخورد مثبت گرفتیم نسخه های نئو بانک ++ را وارد بازار مالی بانکی کنیم چون سیستم ما کلا با نئو بانک های فعلی متفاوت خواهد بود پس تمایز زیادی خواهد داشت و بزودی رشد کاربران زیادی را تجربه می نماید و با تبلیغات موثر و هدفمند جذب کاربر حداکثری داخلی را خواهیم داشت و پس از آن می توانیم نسخه خارجی را با اسم و شکل جدید و شرکت متفاوت وارد بازار جهانی نماییم

استراتژی دوم ورود به بازار

ما نسخه نئوبانکی که داریم به نئو بانک ++ ارتقا میدهیم و این نسخه را وارد مارکت می کنیم نئو بانک هسته اولیه نئو بانک ++ است پس بعد از حدود ۴-۶ ماه نسخه اول نئو بانک ++ آماده می شود در حین آماده سازی تیم مارکتینگ ما در همان زمان ۴-۶ ماه بروی مارکت آن برنامه ریزی و کار می کنند بعد از ورود به بازار چون کلا متفاوت با نئو بانک های موجود است این تفاوت آشکار می شود و بازاریابی و تبلیغات بسیار موثر خواهد بود.

استراتژی **سوم** ورود به بازار

ما یک تا سه افزونه های نئو بانک++ که هزینه خیلی کمی می برد بعد از حدود ۲-۴ ماه آماده می کنیم و وارد بازار می کنیم این نسخه منهای نئو بانک است و فقط قسمت کوچکی می تواند باشد بطور مثال ۱-۳ قسمت از ۴۰ قسمت نئو بانک++ که بدون سیستم های بانکی مستقل ما نیز کار می کند. تا اینکار تست ورود به بازار باشد. و از لحاظ هزینه و مبلغ به نسبت خیلی کمی نسبت به دو استراتژی قبلی می باشد.

رقبای مطرح و راه حل ما

در حال حاضر برخی اپلیکیشن ها که تعدادی خدمات مالی غیر متمرکز انجام می دهند محبوبیت زیادی دارند اما مسله اینجاست که بصورت تخصصی اینکار را انجام نمی دهند ولی با این حال رقابتی با بانک ها دارند مانند اپلیکیشن داخلی آپ که ماهیانه ۵۰۰ میلیارد تومان درآمد کسب می نماید

نئو بانک++ تمام قابلیت های بانک ها و این نوع اپلیکیشن ها را دارد و این امکان را دارد که درآمدی بیشتر از هر نوع سیستم بانکی و اپلیکیشن های موجود را کسب نماید.

نئو بانک++ همانند وسیله ای است که قابلیت سرعت چند برابری نسبت به رقبای خود را دارد.



راه های درآمد

1 POS & ATM & Port Payment

تراکنش ها و دیگر عملیاتی که از این طریق انجام می شود

3 خدمات سفارشی و محصولات مالی

خدمات اختصاصی و سفارشی سازی شده نئو بانک++ که به کاربران ارائه می دهیم مانند تبدیل واحد های پولی خدماتی برای ارزهای دیجیتال همچنین محصولات مالی جدیدی که وارد بازار می کنیم

1

2

3

4

همانند بانک ها

همانند بانک ها و نئو بانک ها از طریق ارائه سرویس ها تراکنش ها و ...

مشارکت و توسعه

مشارکت توسعه دهنده گان اپلیکیشن ها وب سایت ها برای افزودن سرویس ها جدید و همچنین خدماتی که مثلا به نرم افزارهای مالی و وب سایت ها و اپلیکیشن های بزرگ انجام می دهیم

تحلیل SWOT

نقاط قوت

نوآوری و فناوری جدید
ایجاد بازار برای خدمات و
محصولات و روش های جذاب
و جدید مالی



نقاط ضعف

عدم بازخورد نرم افزا مشابه



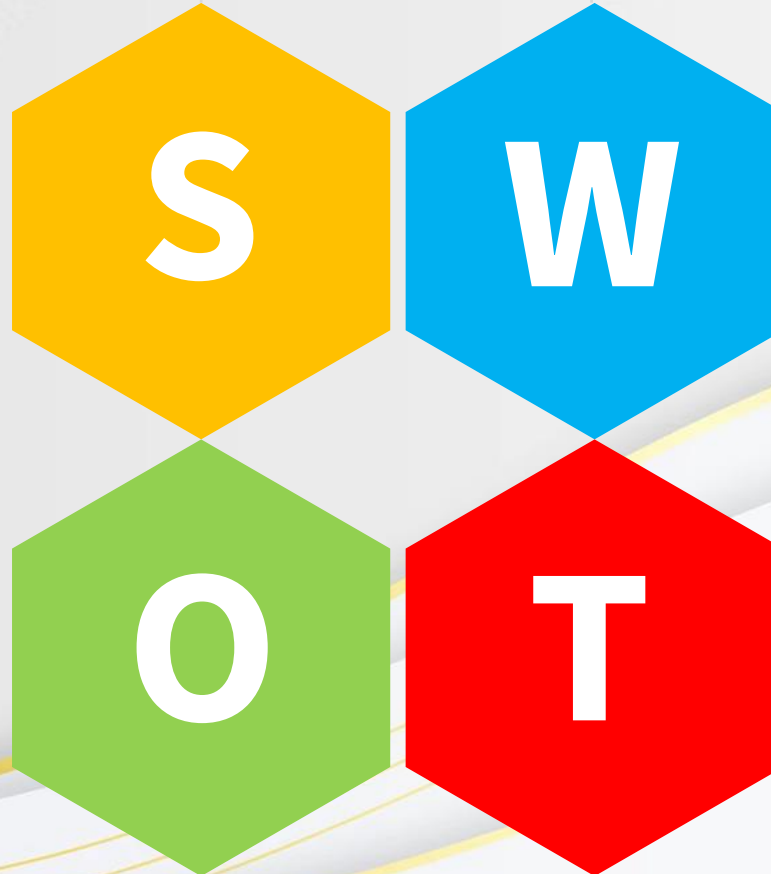
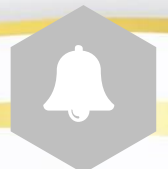
فرصت ها

چند گام جلوتر از رقبا باعث
می شود بازار را زودتر بدست
بگیریم و مخاطبین زیادی
جذب کنیم



تهدیدات

شرکت ها و بانک های بزرگ
سریعا ممکن است ایجاد به
کپی از محصول ما بکنند
که البته نرم افزار های بانکی
سود خود را خواهند داشت



مهمترین هزینه ها

مهمترین هزینه های به چند قسمت تقسیم می شوند

- تولید نرم افزار , کارمندان
- توسعه و نگهداری
- اجاره و نیازهای استقرار افراد
- مجوز ها , ارتباطات و هزینه های ثبت داخلی و مرحله بعدی خارجی
- تبلیغات , بازاریابی و بازرگانی

مهمترین هزینه ها

برای تولید نرم افزار زمان ۲ سال در نظر بگیرید از طراحی تا
، برنامه نویسی، تست و غیره
هزینه برنامه نویسی نسخه اولیه نئو بانک ۲۴ میلیارد تومان (۴۶۰ هزار دلار)
و تا رسیدن به نسخه ورود به مارکت نئو بانک ++ ۶۰ میلیارد تومان برآورد شده است
(۱.۲ میلیون دلار)
با هزینه مارکتینگ اولیه و دیگر هزینه ها در کل به ۱۲۰ میلیارد تومان
برای ورود به بازار می رسد (+ یک میلیون دلار)
بعد از ورود به بازار نیاز به هزینه تبلیغات و مارکتینگ نزدیک ۲۰۰ میلیارد
تومان است (۴ فاز ۱ میلیون دلاری) تا پس از آن نسخه جدیدتر نئو بانک ++
را وارد مارکت کنیم که در اینجا با توجه به استراتژی مارکتینگ
تبلیغات انجام خواهد شد.

روند ورود به بازار

بعد از اینکه تبلیغات برای نئو بانک انجام شد و نسخه نئو بانک ++ وارد شد هدف ما جذب ۵ میلیون کاربر برای نئو بانک ++ در سال اول است و تا سال سوم هدف ما جذب بیشتر از ۲۰ میلیون کاربر می باشد همچنین از سال دوم ما می توانیم نسخه خارجی را وارد بازار جهانی کنیم

خبر خوب اینکه ما در زمان صرفه جویی کرده ایم

یعنی اینکه نسخه نئو بانک ما ۱۲ ماه زمان را طی کرده است و با طی زمانی حدود ۴ ماه نسخه اولیه را می توانیم وارد بازار مالی بانکی کنیم همزمان با این ۴ ماه می توانیم **نسخه نئو بانک ++** را شروع به برنامه نویسی و طراحی نماییم

نکته برنامه نویسی

در صورتی که سرمایه گذار محترم بتواند موافقت تیم برنامه نویسی را بگیرد هزینه برنامه نویسی نئو بانک تا اینجا طبق توافقات دریافت می گردد و ادامه کار خواهیم داد در غیر اینصورت ما باید از ابتدا برنامه نویسی نئو بانک را انجام دهیم

همچنین ما بستر برنامه نویسی تحت استاندارد در نظر داریم که سرعت برنامه نویسی و کاهش هزینه های مربوطه را ۴۰% خواهد بود.

نئو بانک دارای ۶ فاز می باشد و پیش بینی حدود ۱۶۰ کارمند برای کارهای فنی را دارد.

داشته های تیم ما

ما در حال حاضر تیم برنامه نویسی و توسعه و طراحی قوی در دست داریم

زیر ساخت برنامه نویسی داریم که سرعت کار ما را دو چندان می نماید همچنین تیمی جهت مارکتینگ و تبلیغات نیز به سرعت با متخصصینی که داریم برای همین کار ایجاد خواهیم کرد
برای خدمات جستجو و سئو نیز همکاران مختلف و قوی در کنار ما خواهند بود

و مهتر از همه طراحی محصول جدیدی با قابلیت های بیشماری را داریم

ارزش گذاری سیستم مالی بانکی

برای مثال بانک ها و نئو بانک ها را می توانیم مثال بزنییم و همچنین مثلا اپلیکیشن آپ را که در بورس عرضه شده است که چه ارزشی دارند؟ بر آورد ما اینست که با ۱ میلیون کاربر داخلی و بین المللی حداقل ارزش سیستم ما به **۱/۰۰۰/۰۰۰/۰۰۰ میلیارد دلار** خواهد رسید با ۱۰ میلیون کاربر به **۱۴ تا ۴۰ میلیارد دلار** ارزش سیستم مالی بانکی **ما** خواهد بود و با افزایش این تعداد کاربر طبیعتا ارزش گذاری نیز چند برابر خواهد شد پیش بینی ما اینست که این سیستم قابلیت جذب **۱۰۰ میلیون** کاربر بین المللی را خواهد داشت.

پیش بینی مالی

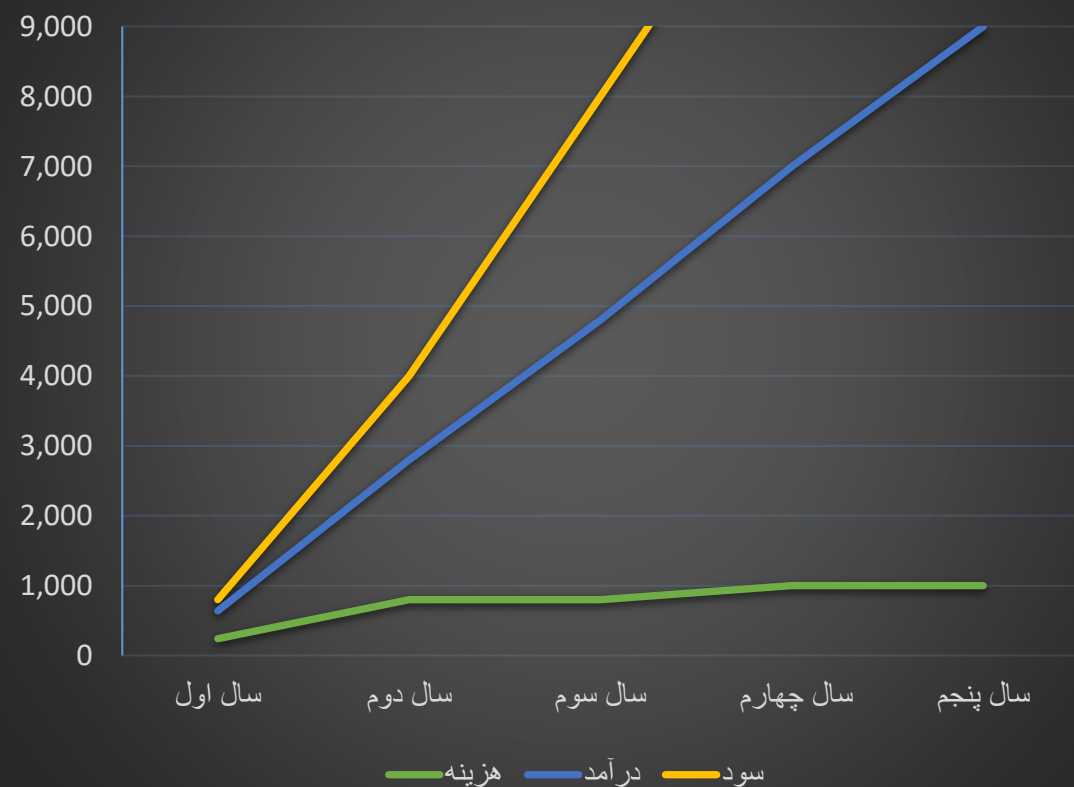
برآورد هزینه فایده در طی زمان فقط در بازار ایران

با اضافه کردن هر بازار مالی مشابه این درآمد دوبرابر میشود

همچنین در صورت هزینه مارکتینگ در بازه زمانی کوتاه تر

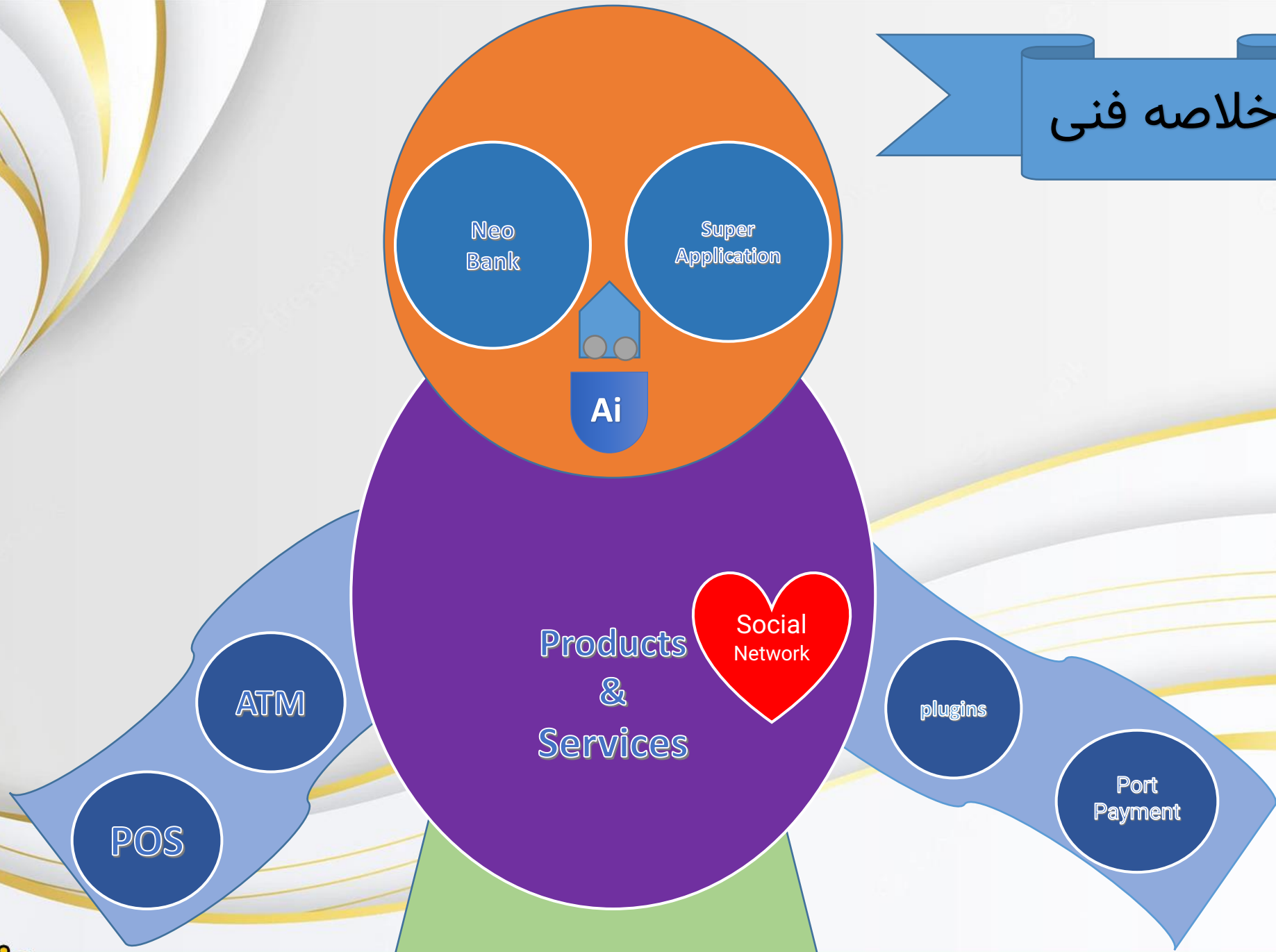
به همین اعداد در فاصله زمانی کمتر می شود رسید

تملیل هزینه فایده



میلیارد تومان	درآمد	هزینه	سود
سال ۱	۴۰۰	۲۴۰	۱۶۰
سال ۲	۲۰۰۰	۸۰۰	۱۲۰۰
سال ۳	۴۰۰۰	۸۰۰	۳۲۰۰
سال ۴	۶۰۰۰	۱۰۰۰	۵۰۰۰
سال ۵	۸۰۰۰	۱۰۰۰	۷۰۰۰

خلاصه فنی



Neo Bank ++



**طراحی مجدد و شکل
جدید محصول مالی بانکی**



**راه کار های نوین
مالی بانکی**



سخن پایانی

با جهانی شدن و افزایش اعتماد کاربران رشد سیستم مالی بانکی
نئو بانک ++ طبیعتاً بصورت جهشی خواهد بود
مطمناً برای این کار تیم قوی و مجرب و سرمایه گذاری
بسیار زیادی نیاز است
در هر صورت سیستم به شکل پویایی طراحی شده است
و این قابلیت پیشرفت سریع و جهشیدر آن پیش بینی می شود
و قابل دستیابی خواهد بود

با تشکر

پایان

Neo Bank ++